

Des gains de productivité dans un entrepôt de cheminées et de poêles

Carron-Lugon a réduit de plus de 60 % le temps de préparation de ses commandes de cheminées, poêles et accessoires grâce au système de rayonnages mobiles Movirack.

Pays : **Suisse** | Secteur : **quincaillerie**



DÉFIS

- Accélérer la préparation des **commandes B2C** pour une expédition rapide en matinée.
- Optimiser l'espace pour **augmenter la capacité de stockage** des cheminées, des poêles et des accessoires.

SOLUTION

- **Rack mobile Movirack.**

AVANTAGES

- Division par deux du **temps de préparation des commandes** : de 80 à seulement 30 minutes.
- **Augmentation de la capacité** de stockage avec un **accès direct** à 1 000 palettes et 4 800 pièces détachées.



Entreprise suisse de renom, Carron-Lugon est spécialisée dans la fabrication et la vente de cheminées, de poêles et de solutions de chauffage haut de gamme. Basée en Suisse, elle se distingue par ses designs innovants et l'efficacité énergétique de ses systèmes, convenant parfaitement au chauffage domestique. Alliant tradition artisanale et technologies modernes, Carron-Lugon crée des produits qui apportent chaleur et élégance à chaque intérieur.

» Année de création : 1971

» Effectif : 24 employés

Carron-Lugon, spécialiste suisse du chauffage au bois, a modernisé son entrepôt de Fully, en Suisse, en y installant un système compact à accès direct à tous ses produits stockés : les rayonnages mobiles Movirack de Mecalux.

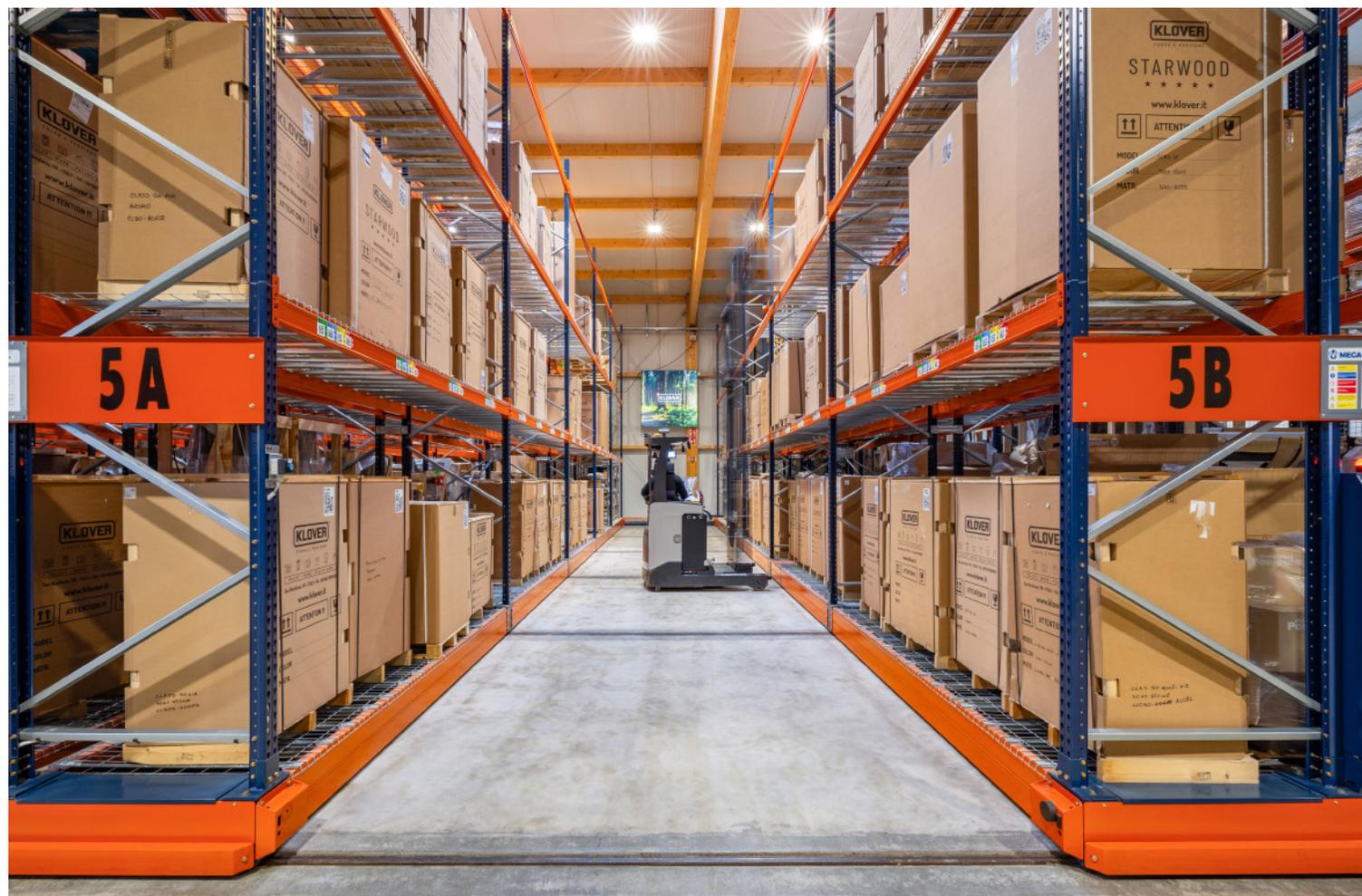
« Avec le système Movirack, nous répondons à nos deux principaux besoins : maximiser la capacité de stockage et optimiser la performance opérationnelle. Auparavant, la préparation de toutes les commandes quotidiennes nous prenait en moyenne 80 minutes ; désormais, nous l'effectuons en 30 minutes seulement », déclare Julien Gallet-Carron, directeur de Carron-Lugon.

L'entreprise stocke principalement des poêles et des cheminées sur palettes, provenant de fournisseurs de différents pays européens tels que l'Italie, la Finlande, la Suède ou la France. Elle dispose également d'une large variété de pièces détachées, lui permettant d'offrir un service de livraison rapide et efficace à ses clients.

« Notre activité se divise en deux segments : B2C, où nous installons des poêles et des cheminées chez les particuliers, et B2B, qui consiste à revendre ces produits à d'autres installateurs », explique le directeur de Carron-Lugon. « Si les commandes B2C doivent être expédiées au plus vite le matin, les commandes B2B peuvent en revanche être préparées tout au long de la journée. 90 % de nos expéditions sont destinées à des clients en Suisse, le reste étant essentielle-

ment exporté vers la France et la Belgique », ajoute-t-il.

Le gain d'efficacité logistique a été immédiate dès le premier jour suivant l'installation des rayonnages mobiles Movirack. « Nous avons optimisé la productivité sur les commandes prioritaires, car nous accédons désormais rapidement à toutes les références en ouvrant uniquement l'allée concernée. Auparavant, nous ne disposions



pas de suffisamment d'espace pour stocker toute la marchandise dans des rayonnages conventionnels. Cela nous obligeait à entreposer des marchandises au sol et à déplacer les palettes plusieurs fois par jour », explique Julien Gallet-Carron.

En plus des produits palettisés, Carron-Lugon stocke 4 800 pièces détachées de plus petite taille. « L'optimisation de l'espace nous a ouvert de nouvelles perspectives de croissance. Nous avons pu inclure dans notre stock interne du matériel pour l'installation, tel que des tuyaux ou des isolants, que nous n'avions pas la capacité de stocker auparavant », précise le directeur de Carron-Lugon.

Plus de capacité dans un espace réduit

« Nous sommes très satisfaits du système Movirack, car il est fiable, simple et fonctionnel. De plus, l'accompagnement de Mecalux lors de sa mise en place a été exemplaire, témoignant d'une grande expertise dans le domaine », souligne Julien Gallet-Carron.

Avec une hauteur de 7 mètres et une capacité de plus de 1000 palettes, les rayonnages sont montés sur des bases mobiles qui se déplacent latéralement sur des rails. Lorsque l'opérateur sélectionne une allée de service à l'aide de la télécommande, les rayonnages s'ouvrent en cascade, de sorte que seule l'allée demandée est accessible. L'accès est ainsi simplifié et la manutention des produits stockés, plus facile.

« Les rayonnages Movirack améliorent considérablement la productivité de notre entrepôt. Non seulement nous avons plus d'espace pour la préparation de commandes, mais aussi nous disposons désormais de 600 m² supplémentaires », se réjouit Julien Gallet-

Carron. « Nous louons actuellement cet espace supplémentaire, mais il reste à notre disposition pour une expansion future ».

Des racks pour aujourd'hui comme pour demain

Avec l'installation des rayonnages Movirack, Carron-Lugon a fait un pas en avant dans sa logistique, relevant les défis d'aujourd'hui et soutenant sa croissance future. « Nous sommes à la pointe de l'évolution de notre secteur depuis plus de 55 ans. Au cours des dernières années, nous avons connu un développement important et nous espérons continuer sur cette lancée », déclare Julien Gallet-Carron.



« Avec le système Movirack, nous répondons à nos deux principaux besoins : maximiser la capacité de stockage et optimiser la performance opérationnelle. »

Julien Gallet-Carron
Directeur de Carron-Lugon

